

BUSINESS INCUBATION CENTRE
UNIVERSITY OF THE PUNJAB, LAHORE

درخواست فارم

تفصیلات برائے رابطہ (*ان سوالات کا جواب دینا لازمی ہے)

- 1- پورا نام: _____
- 2- والد کا نام: _____
- 3- E-mail ایڈریس: _____
- 4- موبائل نمبر: _____
- 5- دوسرا فون یا موبائل نمبر: _____
- 6- CNIC نمبر: _____
- 7- ولد کا CNIC نمبر: _____
- 8- خط و کتابت کا پتہ: _____
- 9- گلی / محلہ / باغ / بستی: _____
- 10- گاؤں / موضع / قصبہ / ٹاؤن / شہر: _____
- 11- یونین کونسل: _____
- 12- تحصیل: _____
- 13- ضلع: _____
- 14- آپ اس وقت کس ادارے یا تنظیم سے وابستہ ہیں: _____
- 15- Skype ID: _____
- بانی ٹیم لیڈر کے ذاتی کوائف
- 16- عمر: _____ جنس: _____
- 18- تعلیم: _____ =1 میٹرک _____ =2 انٹر _____ =3 گریجویٹ _____ =4 پوسٹ گریجویٹ
- 19- کوئی اور (وضاحت کریں): _____
- 20- کمپیوٹر مہارت: 1- کوئی نہیں _____ 2- ابتدائی _____ 3- درمیانی _____ 4- ایڈوانسڈ _____
- 21- موجودہ پیشہ: 1- کوئی کام نہیں _____ 2- پرائیوٹ ملازمت _____ 3- پرائیوٹ دیہاڑی دار _____ 4- زراعت (ذاتی زمین یا ٹھیکہ یا مزرع) _____
- 22- کوئی اور (وضاحت کریں): _____
- 23- ماہانہ گھریلو آمدن (روپے): 1- 20,000 سے کم _____ 2- 20,001 سے 30,000 _____ 3- 30,001 سے 40,000 _____ 4- 40,001 سے 50,000 _____ 5- 50,001 سے زیادہ _____
- 24- آپ کو اس ٹریننگ پروگرام کے بارے میں کیسے پتا چلا؟ _____ ویب سائٹ _____ فیس بک پیج _____ دوست _____

آپ کا کاروبار

25۔ آپ کے کاروبار کا نام:

26۔ یہ ابھی صرف ایک تصور (Idea) ہے یا کاروبار شروع ہو چکا ہے۔

مثلاً: ہم نے منصوبہ بنالیا ہے اور پہلے ریستورینٹ کیلئے جگہ کا انتخاب کر لیا ہے۔ اب ہمیں آغاز کیلئے رقم کی ضرورت ہے۔

27۔ اپنے کاروبار کی نوعیت کو ایک جملہ میں بیان کریں:

مثلاً: CPEC زون پر چھوٹے ریستورانوں کا سلسلہ قائم کرنا۔

28۔ آپ کا کاروبار مارکیٹ کی کن ضروریات کو پورا کر رہا ہے۔

مثلاً: CPEC زون ڈرامیوز کے سفر کے دوران ٹھہرنے، آرام کرنے اور کھانے پینے کیلئے بہت ضروریات بننے والا ہے۔ نئی اوقات اس زون پر کوئی ریستورانٹ نہیں۔ اس کی مانگ بہت زیادہ ہوگی کیونکہ ضرورت بہت زیادہ ہے۔

29۔ آپ کے کاروبار کے آپ کے علاقے کے لوگوں پر کیا مثبت اثر پڑے گا۔

30۔ اگر آپ کا پہلے ہی کاروبار ہے تو URL یا اور Facebook page کیا ہے؟ مثلاً: www.facebook/goodfood یا www.goodfood.pk

31۔ اپنے فون سے ایک منٹ سے کم دورانیہ کی ویڈیو بنائیں جو آپ کے کاروبار کو بہترین طور پر بیان کرے۔ ویڈیو کو YouTube یا Dailymotion پر اپلوڈ کریں اور اس کا لنک یہاں لکھیں؟

مصنوعات / خدمات

32۔ آپ اپنی مصنوعات / خدمات کو اپنے گاہکوں تک کیسے پہنچائیں گے؟

مثلاً: مہینہ سے 10 کلومیٹر پر ایک ہسٹورٹ سے آغاز کر کے ہر 100 کلومیٹر پر ایک ہسٹورٹ کی چین (China) قائم کرنے کا ارادہ رکھتے ہیں۔ چینی مرحلہ کا یہ 5 ہسٹورٹس قائم کرنے کا منصوبہ ہے اس طرح ہم مکمل زون کا احاطہ کریں گے۔

33- آپ گاہکوں کو کیسے متوجہ کریں گے۔

مثال: ☆ ہم اپنے ریٹورنٹ کو نمایاں کرنے کیلئے پرنٹنگ سائٹ بورڈ ڈا استعمال کریں گے۔
☆ ہم ٹورسٹ گائیڈز سے رابطہ کریں گے اور سوشل میڈیا کے ذریعے گاہک تک پہنچیں گے۔
☆ اس بات کو یقینی بنائیں گے کہ تمام ٹریول ایجنٹس کو پتہ ہو کہ روٹ پر ہمارے ریٹورنٹ کہاں کہاں واقع ہیں۔
☆ زبانی کلامی / سینڈ گزٹ

مارکیٹ

34- آپ کے کاروبار کی مارکیٹ کتنی بڑی ہے اور آپ نے اس کا تعین کیسے کیا؟

مثال: ہر سال کم از کم 100,000 ٹکوں کے اس راستے سے گزارنے کی توقع ہے۔ اس کے علاوہ اس راستے سے 10 لاکھ سیاح بھی سفر کریں گے۔ ہمارا عزم ہے کہ پہلے اس ہدف کے صرف 10% کو خدمات مہیا کریں گے۔ پھر جب آئندہ سالوں میں مزید ریٹورنٹ کھولیں گے تو مارکیٹ 5% ہدف حاصل کریں گے۔

35- اگر آپ کے کاروبار کے مد مقابل کوئی ہیں تو کون ہیں؟ براہ مہربانی انکی فہرست بنائیں۔

مثال: راستے میں کچھ پرانی طرز رکھو کھے ہیں جو حفظان صحت کے مطابق نہیں اور نہ ہی وہ تبدیل ہونے کی کوشش کر رہے ہیں۔

36- آپ کے کاروبار کی کیا خصوصیات ہیں جو آپ کو دوسروں سے منفرد کرتی ہیں؟ آپ ان سے کیسے بہتر ہیں؟

☆ ہم صاف سترا محتند ماحول اور تازہ کھانے مہیا کریں گے۔ ☆ ہمارے ہاں نمبر پختو نگو کے روایتی کھانے دستیاب ہوتے۔ ☆ ہم اپنے گاہکوں کی خدمت کیلئے سا رسال 24 گھنٹے موجود ہوں گے۔

آپ کی ٹیم

37- کیا آپ اکیلے کاروبار کر رہے ہیں یا کسی پارٹنر کے ساتھ؟ اکیلے۔۔۔۔۔ پارٹنر کے ساتھ۔۔۔۔۔

38- اگر اکیلے تو کیا آگے گھر والوں میں کسی کا کاروبار کا تجربہ ہے؟ ہاں۔۔۔۔۔ نہیں۔۔۔۔۔

39- اگر کوئی پارٹنر ہیں تو اس سے رابطہ کی تفصیلات (نام، فون نمبر):

40- آپ کے پارٹنرز کی کتنی تعلیم ہے؟

41۔ آپ کی بنیادی مہارتیں کیا ہیں؟ ان سے آپ کے کاروبار کو کیا فائدہ پہنچے گا؟

42۔ کیا آپ کے ملازمین ہیں؟ ہاں۔۔۔ نہیں۔۔۔ اگر ہاں تو کتنے؟
مثال: اس وقت کوئی ملازم نہیں مگر ہمیں کاروبار کے آغاز میں کم از کم دو ملازمین کی ضرورت پڑھے گی۔ یا جیسے ہمارے پاس کچھ رقم ہوگی ہم دو ملازم رکھ لیں گے۔

43۔ آپ کو مزید کتنے ملازمین کی ضرورت پڑے گی اور ان میں کیا مہارتیں ہونی چاہئیں؟

کاروبار میں سرمایہ کاری

44۔ آپ کو اپنے کاروبار کو چلانے یا کاروباری منصوبہ کو عملی جامہ پہنانے کیلئے رقم درکار ہے؟

45۔ کیا آپ نے اپنے دوستوں، خاندان یا پارٹنرز سے کوئی سرمایہ حاصل کیا ہے؟

46۔ اگر حاصل کیا ہے تو کتنا سرمایہ حاصل کیا ہے؟ مثال: ہم نے گھروالوں کی مدد سے 50,000 روپے حاصل کئے۔

47۔ آپ کو اگر کاروبار کے لئے رقم دی جائے تو آپ اسے کن چیزوں پر خرچ کریں گے؟

حکریہ